

[파이프라인 관련 질문]

1. 건선, 아토피성 피부염, 원형탈모증 특허 출원 이후 진행상황은 어떤가?

☞ 상기 세가지의 질환 치료제 특허는 2023년 11월 21일 출원 이후, 현재 모두 심사청구 예정이며 해외출원으로 PCT국제출원 역시 진행 중입니다. 24년 4분기에 국제출원 결과 확인이 가능할 것으로 예상됩니다.

2. 자체 파이프라인에서 임상 계획(전임상, 1상 임상)이 있는 것들이 있을까요?

☞ 기존에 진행해오던 백혈병 관련 변이 특이적인 선도물질이 확보된 상황입니다. 이에 대한 관련 전임상 실험들이 진행중입니다. 이외 알츠하이머병 치료제 후보물질이 선도물질 개발단계에 있으며, 추가적인 동물실험이 완료된 이후에는 전임상 실험을 진행할 예정입니다. 알츠하이머 대상 물질에 대한 MOA를 AI플랫폼을 통해 확인 후 유효성 검증을 진행할 예정입니다. 그 결과에 따라 적응증 확장을 기대해 볼 수 있습니다.

3. 코로나 치료제 관련 진행 상황

☞ 2020년 약물재창출을 통해 도출한 Zafirlukast는 임상 1상 준비과정에서 실용화에 대한 문제로 진행을 중단하였습니다. 다만 해당 과정에서 얻은 Sars-CoV-2 관련 단백질들에 대한 유효물질들 및 이 과정에서 확보한 데이터를 이용해 현재 질병청에서 관련된 용역을 수주하여 진행중입니다. 저희 회사가 대외적으로 발표한 첫 성과였던 만큼 관련 코로나 치료제 개발은 내부적으로도, 협력을 통해서도 계속 진행될 것이며, 팬데믹 상황에서의 신속대응에 일조하는 것을 감영병 치료제 개발 부분의 최종 목적으로 생각하고 있습니다.

[정부과제 관련 질문]

1. K 멜로디 사업 참여는 왜 하지 못했나?

☞ 저희가 신청한 AI 솔루션 개발 분야 (약물 후보 물질 발굴을 위한 ADME/T 예측 인공지능 모델 개발)에서는 세부과제 5개가 선정되었으며 선정기관은 광주과학기술원, 전북대 산학협력단, 목암생명과학연구소, 아이젠사이언스, 한국과학기술원 입니다. 저희와 같은 기업은 아이젠사이언스만 선정되었는데, 아이젠사이언스의 강재우대표님은 고려대학교 컴퓨터공학과 교수님으로 대부분 학계 기관들이 선정되어 있음을 확인할 수 있습니다. 신테카바이오의 경우, 이미 해당기술들을 내부 R&D에 활용하고 있는 만큼 대략 40가지가 넘는 다양한 Model들을 기반으로 신청했으나, 사업단의 선정 목적에 비추어 기업들은 이번 해에는 선정이 되지 않은 것으로 판단합니다.

[재무상황 관련 질문]

1. 주주들을 위한 주가 방어 수단이 없는가?

☞ 최근 IR, PR 부서 조직개편을 통해 주주분들 뿐만 아니라, 대내외적으로 적극적인 소통을 할 예정이며, 대표이사 환매조건 계약 해지 등을 통해 잠재적인 리스크를 해소했습니다. 또한 임원 자사주 매입 등을 통해 책임경영과 경영 안정화를 유지하고자 노력하고 있습니다. 하지만 무엇보다 중요한 것은 공시 가능한 매출 계약을 통해 본연의 기업가치를 회복하는 것이기 때문에 이 부분에 집중하고 있습니다.

2. 2024년 예상 매출액은 얼마인가?

☞ 12월까지의 예상 매출액은 최대한 보수적으로 86백만원 입니다.

[영업상황 관련 질문]

1. 상장 후 기술특례유예가 종료되는 2025년에는 30억 매출 최소로 1분기 3억, 반기 7억 미달성 시 상장실질심사(관리종목편입)를 받게 됩니다. 매출 달성을 위한 해외/국내 진행상황을 전반적으로 말씀해주시기 바랍니다.

☞

① 네트워크 확장 : 인터뷰 등을 통해 확장된 네트워크를 이용하여 제약회사를 접촉 중에 있으며 각종 행사를 통해 네트워크를 확장중에 있습니다.

② BD : IPO 계획이 있는 회사, 신규 파이프라인이 필요한 회사, 후보물질의 최적화 및 적응증 확장이 필요한 회사들을 중심으로 회사와 미팅을 진행 중이며 그 중 몇 개의 회사에서 긍정적인 반응이 있습니다. 후보 회사들과 유연적인 계약 조건을 제시하며 계약 체결에 노력하고 있습니다.

③ 매출계획 : 2024년도 11월 ~ 12월 중에 DDCS 계약을 위해 국내 제약회사 및 바이오텍과 협의 중에 있으며 마일스톤 계약을 통해 분기별 안정적인 매출을 달성하고자 합니다.

현재, 국내외 제약회사 및 바이오텍과 계약 진행 중에 있습니다. 하지만 고객사와의 비밀유지계약 위반의 소지가 있기 때문에 자세히 답변드릴 수 없는 점 양해 부탁드립니다. 11~12월 중에 계약 공시를 통해 알려드릴 수 있도록 노력하겠습니다.

2. 선 개발, 후 결제 서비스를 홍보하고 있는데 진행 상황은?

☞ 선개발, 후결제 서비스는 2024년 9월 중순부터 홍보를 시작한 서비스로, 현재 국내외 제약사 및 바이오 업체를 대상으로 설명회를 지속적으로 진행중입니다. 현재 계약을 논의하고 있는 곳이 있으며, 올해 4분기와 내년 1분기 안에 여러 건의 계약이 이루어질 수 있도록 최선을 다하겠습니다.

3. 미국법인에서 진행하고 있는 프로젝트 등 진행상황에 대해서도 공유해달라.

☞ 10여곳의 제약회사 및 바이오텍과 논의 중에 있습니다. 글로벌 기업의 특성상 진행상황 노출을 꺼리고 있어서 자세히 공유 드리지 못하는 점 양해 부탁드립니다. 하지만 24년 12월 중 가시화된 계약을 기대하고 있습니다.

4. 22년 11월 11일 유튜브에 게시된 팩스탁(Paxtock)에서 이병호 부사장님이 말씀하신 정보 25년 초 30, 40억 정도의 매출 시작 등처럼 공정공시 관련 법규를 어기지 않는 선에서 정보 공유 필요합니다.

☞ 당사에서 진행하는 서비스 및 비즈니스는 사업 초기이기 때문에 계약의 가능성만으로 매출의 범위 등을 정보 공유 드리기에 어려운 부분이 있습니다. 말씀하신 것처럼 계약 체결 이후 공시를

통해서 말씀드릴 수 밖에 없는 점 양해 부탁드립니다.

[기타 질문]

1. 23년, 24년 특허 출원한 것에 대해 특허 등록은 왜 못하고 있는지?

☞ 보도자료를 통해 말씀 드린 바와 같이 언어모델 기반 '3bm GPT' 특허가 등록되었습니다. 그동안 출원한 특허들은 데이터 확보 및 전략적으로 우선권 주장 출원이 대부분이었습니다. 출원 존속기간이 마무리되는 24년부터 순차적으로 심사 중입니다. 25년도에는 등록이 될 수 있을 것입니다.

2. 일정 조율하여 1인으로 당사 방문하여 직접 설명 듣고자 합니다. 가능하면 다른 주주분들도 참여 가능할 수 있도록 Zoom이나 유튜브 비공개로 진행 요청 드립니다.

☞ 해당 부분 고려 중이나 중소기업 특성상 주관부서의 인력을 충분히 운영하기 어려운 점이 있어서 일반 주주분들의 요청사항을 건건이 대응해드리기 어려운 부분이 있습니다. 다만 일정을 조율하여 정기적으로 주주님들께 궁금사항을 해소할 수 있는 시간과 채널을 꼭 마련하겠습니다.

[공시 관련 질문]

1. 기술특례유예 기한 도래로 각 항목별 상장실질심사(관리종목 편입) 가능성과 그 시기는?



① 매출액 미달에 대한 관리종목 지정유예 : 종료시점(2024년 12월 31일), 별도 재무제표 기준

구분	시장조치	비고
30억 미만	관리종목 지정	-
2년 연속 매출액 30억 미만	실질심사	-
분기 3억원 / 반기 7억원 미만	실질심사	-

② 계속사업손실에 대한 관리종목 지정유예 : 연결 재무제표 기준, 비지배지분 포함

[자기자본의 50%를 초과하는 법인세 비용 차감 전 계속사업 손실]

구분	시장조치	비고
최근 3사업연도 중 2사업연도에 각각 자기자본의 50%를 초과하는 법차손(10억 이상)이 있고 최근 사업연도에 법차손이 있는 경우	관리종목 지정	2021년 : -53.5% 2022년 : -14.3% 2023년 : -36.5%
위의 사유로 인하여 관리종목으로 지정된 법인이 재차 법	실질심사	-

차손이 자기자본의 50%를 초과(10억 이상)하는 경우		
--------------------------------	--	--

[계약 관련 질문]

1. 2024년 계약된 사항을 정리해서 알려달라.

☞ 올해 진행된 계약은 딥매처를 이용한 용역 서비스와 국가 R&D로 계약이 되어 수행 중입니다.

① DDC : 질병청, DDC 서비스, 학술 용역

② R&D : 데이터바우처

2. 기존 한미사이언스와 중외제약 계약 건 진행상황

1) 한미사이언스의 경우 기존의 10억 선수금 수취 후 매출인식을 못하고 있는데 관련해서 진행사항과 매출인식 시점에 대해서도 궁금함

☞ 10억은 연구비이며, 마일스톤 수취 조건은 계약 세부 내용이라 공개할 수 없습니다. 회계기준상 매출로 수익인식 요건을 충족하려면 고객이 의뢰한 모든 물질을 상대방에게 양도하고, 양사간에 결과물(ex.검증데이터, 실험리포트)을 확인하여 연구 프로젝트가 종료되어야 합니다. 하지만 프로젝트가 현재 진행중이기 때문에 매출로 인식하지 못하고 있는 상황입니다. 따라서 매출 인식이 될 수 있도록 양사 간 논의 중에 있으며, 추후 변동사항 발생 시 공시 할 예정입니다. 한미사이언스와의 공동연구는 현재 활발히 진행 중이며, 자세한 내용은 양사 간의 비밀유지 계약으로 인하여 공개하기 어려운 점 양해 부탁드립니다.

2) 중외제약과의 진행상황, MOU 이후 진행상황

☞ 중외제약과는 AI 신약개발 관련 공동연구 MOU였고, 계약 사항은 아닙니다. 공동연구는 진행 중이며, 자세한 내용은 양사 간의 비밀유지 계약으로 인하여 공개하기 어려운 점 양해 부탁드립니다.

3. 그 외 MOU 체결 및 컨퍼런스 참여 결과

☞ 아래의 표 참조

[해외사업]

시기	협력사 or 컨퍼런스	MOU/컨퍼런스 이후 진행상황
2023.07	메타클리프스	- 24년 3분기, 메타클리프스 암백신의 삼중음성 유방암(TNBC) 및 두경부 편평상피세포암(HNSCC) 대상 IRB 승인 및 임상 1상 개시
2023.09	PDC라인파마	- 공동연구 개발 계약을 위한 논의 중
2023.11	QIMRB	- COPD 유래 동물실험을 통한 유효물질 1종 확보

		<ul style="list-style-type: none"> - 딥매처를 이용한 유도체 생성 및 합성 진행중 - 유효물질 1종에 대한 특허 명세서 진행 중 - 신규 합성 가능한 화합물에서의 후보물질 1종 확보 및 유효성 확인 진행 중
--	--	--

[컨퍼런스]

시기	협력사 or 컨퍼런스	MOU/컨퍼런스 이후 진행상황
2024.03	Bio Europe Spring	<ul style="list-style-type: none"> - 미팅 업체 및 주요 논의 내용: 23개 업체 미팅 / AI 플랫폼 기술 소개 및 DDCS, SaaS 소개 - 진행현황: 파트너링 <ol style="list-style-type: none"> ① 제약, 바이오텍, 국가기관, 투자기관, CRO, 마케팅 agency 등 ② 그라디언트 바이오컨버전스: MOU 체결 ③ MC service: 마케팅 계약 체결 후 BIO IT world부터 신테카바이오의 기술에 대한 마케팅 진행 중
2024.04	Bio IT World	<ul style="list-style-type: none"> - 미팅 업체 및 주요 논의 내용: 14개 업체 미팅 / AI 플랫폼 기술 소개 및 DDCS, SaaS 소개
2024.05	PEGS 보스턴	<ul style="list-style-type: none"> -미팅 업체 및 주요 논의 내용 : 18개 고객사 미팅 -진행현황: <ol style="list-style-type: none"> ① 150개 이상 업체 부스 방문 ② 고객사 "A" : 항체 최적화에 대한 공동연구 논의 중 (CDA 체결 완료, MTA 체결 논의 중) ③ 고객사 "B" : 항체 유효성 검증 및 공동 마케팅 논의 중
2024.06	바이오USA	<ul style="list-style-type: none"> - 미팅 업체 및 주요 논의 내용: DDCS, LaunchPad, Biologics 마케팅 - 진행현황: <ol style="list-style-type: none"> ① 200개 이상 업체 부스 방문, 40 ~ 50 여개 업체 파트너링 ② 고객사 "C" : 항원 adjuvant 공동 연구 논의 (CDA 체결) ③ 고객사 "D" : 타겟 대상 억제제 개발에 대한 feasibility test 진행 및 개발 가능성 논의 중 (CDA 체결) ④ 고객사 "E" : 타겟에 대한 feasibility 보고서 제출 및 서비스 진행여부 논의 중 ⑤ 고객사 "F" : 약물 재창출 대상으로 서비스 협의 중
2024.06	바이오시드인	<ul style="list-style-type: none"> - STB 런치패드 홍보 및 유효물질 기술 이전을 위한 전략적 업무협약 (MOU) - 진행현황: <ol style="list-style-type: none"> ① 7월 AI 센터 방문하여 추가 논의 진행 ② 현재, Bioseedin용 브로셔 전달 ③ 아시아 및 글로벌 대상으로 마케팅 진행 중

2024.09	BioTechX	- 미팅 업체 및 주요 논의 내용: DDCCS, LaunchPad, Biologics 마케팅 - 진행현황 : ① 발표 : 기초연설 및 기술 발표 (각 1건)
---------	----------	---

[국내협업]

시기	협력사 or 컨퍼런스	MOU/컨퍼런스 이후 진행상황
2024.04	그래디언트 바이오파마	- 오가노이드 기반 AI 신약개발 플랫폼 구축 및 신규 타깃 항암제 개발을 위한 업무협약(MOU) - 진행현황: ① 신생항원 및 유효약물 1종에 대한 오가노이드 세포를 활용한 유효성 검증에 대한 부분 논의 중
2024.08	오송 KBIO Health	- 국책기관의 유효성 검증 + 신테카바이오 AI 기술을 융합한 공동 플랫폼 구축 및 서비스 기획 중

[ABS센터 관련 질문]

1. 흰 개미집 공법을 활용한 ABS센터의 최근 1년 동안의 평균 PUE는 어떻게 되는가?

☞ 1년간 종합결과 PUE 1.13x 나왔습니다.

2. 1년 동안의 PUE 평균 수치 데이터가 좋다고 하면 적극 홍보할 수 있는 방안은?

☞ 종합결과로만 보면 효율성은 성공 적입니다, 다만 여름 장마철 고온 다습에서 약간은 애를 먹었지만 방법을 찾아 해결하여 당사의 향온 향습기를 사용하지 않은 환경에도 불구하고 자연대류 구조 덕분에 전력비용은 예상 밖으로 좋습니다, 또한 전기 설비 및 공조 설비까지 저렴하게 설계 가능하니 1석3조가 아닐까 합니다. 적극적으로 홍보하고 싶습니다, 다만 특히 진행중이라 특히 완료되면 진행 가능 합니다.